

# WE WANT YOU!



**Sei dabei, wenn etwas Sinnvolles entsteht!**

**Teile Deine Erfahrungen und verstärke baldmöglichst unsere Power als**

## Sales-Manager Elektromobilität

(m/w/d) Vollzeit

### Wen wir suchen

Du bist eigenverantwortlich für den Vertrieb von Produkten und Projekten unserer Business Units **Vehicles** (Fahrzeugkonzepte), **Engineering** (Elektrifizierung von Arbeitsmaschinen) und **Battery & Components** (Fahrzeug-Akkus und Sicherheit) zuständig.

Unser Kunden sind Industrie- und Transportunternehmen, Logistiker, Fahrzeugbauer und -aufbauer, Automatisierungstechniker sowie Startups, technische Universitäten und öffentliche Einrichtungen gleichermaßen.

Du identifizierst und akquirierst Kunden sowie Vertriebs- und Kooperationspartner im B2B-Bereich und bist Führungspersönlichkeit für das interne Sales-Team.

In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung, unserem Marketing und der Produktentwicklung sammelst du Kunden- und Marktanforderungen und bereitest diese auf.

Du verfolgst und bearbeitest Ausschreibungen und nimmst an nationalen und internationalen Messen und Kundenveranstaltungen teil.

### Das bringst du mit

Du bist eine abschlussstarke **Vertriebspersönlichkeit** und hast mindestens fünf Jahre Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten und komplexen Projekten im Industrie-Umfeld.

Wissen und Kompetenz hast du durch eine abgeschlossene Ausbildung erworben (z.B. Lehre/Matura/HTL/HAK/HLW oder Hochschulstudium), idealerweise mit einer technischen Ausrichtung (Elektronik/Mechatronik) oder einem kaufmännischen Fokus.

Dich prägen hohe Kompetenzen in den Bereichen Kommunikation (mindestens auch auf Englisch) und Teamfähigkeit sowie Engagement, Mut und Ehrgeiz.



Eine hohe Online-Affinität und ausgezeichnete Beherrschung der gängigen Softwarelösungen von Office365 bis zu CRM-Programmen zeichnen dich aus.

Reisebereitschaft (national und international) sowie Führerschein der Klasse B wird vorausgesetzt.

## **Nicht unter deinem Wert**

Laut Kollektivvertrag beträgt das Bruttogehalt für diese Position in Vollzeit mindestens EUR 2.682,80 pro Monat.

Mehr Erfahrung und höhere Qualifikation bedeuten bei uns auch mehr Gehalt.  
Sprechen wir darüber!

**Sende bitte Deine Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen und frühestmöglichem Eintrittstermin per Email an Petra Leitner • [p.leitner@mattro.com](mailto:p.leitner@mattro.com) • Tel. +43 5242 209040.**